



Citrix Lizenzprogramme EASY und ELP

Der Einsatz der passenden Software unterstützt wesentlich die Effizienz und Profitabilität eines Unternehmens. Hier fallen oftmals große Investitionen an. Daher tragen der kostengünstige Einkauf und die einfache Verwaltung der Lizenzen zunehmend zum gewünschten Unternehmenserfolg bei. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, hat Citrix verschiedene Lizenzprogramme entwickelt. Egal ob für Großunternehmen oder kleine und mittelständische Betriebe - bei Citrix findet jeder Kunde die passende Lösung.

Vorteile der Citrix Lizenzprogramme:

- Kostensenkung gegenüber dem Einzelpreis
- Die Implementierung der Citrix-Software wird vereinfacht durch größere Flexibilität bei:
 - ▲ Lizenzierung (größere Usersplits verfügbar)
 - ▲ Installation (elektronische Lieferung der Lizenzen; keine Pakete)
 - ▲ Aktivierung (auto-aktivierte Lizenzen ersparen die Produktaktivierung übers Web)
- Subscription Advantage inklusive (immer die neueste Technologie im Einsatz)
- Geringe Verwaltungskosten

EASY Licensing Program Für kleine und mittelständische Unternehmen

Mit EASY Licensing können Sie von den Vorteilen eines elektronischen Lizenzprogramms profitieren – egal wie viele

Citrix-Produkte Sie gerade benötigen. Die On-Demand-Lizenzierung von EASY Licensing bietet Unternehmen höhere Flexibilität bei der Beschaffung der Citrix Software. Darüber hinaus vereinfacht das elektronische Lizenzierungsverfahren das Handling und beschleunigt die Implementierung.

Mit EASY Licensing haben Unternehmen die Möglichkeit, Citrix Produkte ab einer Mindestmenge von nur fünf Lizenzen zu bestellen. Alle Produkte werden elektronisch geliefert - das bedeutet: zügige Kaufabwicklung, schnellere Installation, mehr Zufriedenheit und höhere Effizienz für Sie!

EPL - Enterprise License Program Für mittelständische und große Unternehmen

Mit dem Citrix Enterprise License Program (ELP), das seit 20. Mai die beiden bisherigen Programme OLP und FLEX ersetzt, steht ein äußerst flexibles Lizenzprogramm für mittelständische und große Unternehmen zur Verfügung. Sie kaufen mit dem ELP flexibel die Software, die gerade benötigt wird – zu besonders günstigen Konditionen gemäß Ihrer Programmstufe. Für jedes ELP wird ein Unternehmenslizenzvertrag zwischen Citrix und Ihnen abgeschlossen.

Komponenten des Lizenzprogramms

- **Neue Programmstufen:** Citrix bietet mit dem ELP zwei neue Programmstufen an. Die ELP Stufe 1 wird nur für Kunden verwendet, die vorher in einer höheren Stufe waren aber keine für das jeweilige Programm benötigte Renewal Order

einreichen. Auf Stufe 1 erhalten Kunden keinen Rabatt, verbleiben aber im ELP mit einer entsprechenden Vertragsnummer (Agreement Number), die dem Kunden erlaubt über eine einfache, ausreichende Order erneut eine Programmstufe mit Rabatt zu erhalten. Die neue 6. Stufe bietet Kunden, die eine Order von mindestens 1,5 Millionen Dollar für Citrix Produkte platzieren einen ansprechenden Rabatt von 45%.

- **Neue Programmlaufzeit:** Citrix hat die Laufzeit des Programms auf drei Jahre verlängert um es Kunden zu ermöglichen, von ihrem Rabatt und den Programmvorteilen länger zu profitieren
- **Neue PlusOne Upgrade Option:** Die PlusOne Upgrade Option ermuntert Kunden dazu Ihr Citrix Einkaufsvolumen zu erhöhen und eine Rabattstufe aufzusteigen. Der Kunde kann jederzeit während seiner Vertragslaufzeit mit einem reduzierten Auftragsminimum eine Stufe aufsteigen.
- **Neuer Renewal-Zeitraum und Optionen:** Das neue Programm bietet neue Renewal-Zeiträume um Kunden für eine anhaltendes Citrix-Engagement zu belohnen. Kunden können eine qualifizierende Renewal Order oder PlusOne Upgrade Order jederzeit innerhalb von 12 Monaten bis zum Vertragsende platzieren um ihren Vertrag für zwei Jahre zu verlängern.
- **Reduziertes Reorder Minimum:** Citrix ermöglicht es Kunden des Enterprise License Programms künftig ihren Rabatt auf jede Bestellung von mindestens

\$5.000,- anzuwenden. Bislang galten Rabatte erst für Bestellungen ab \$10.000,-

Neuer Service-Rabatt: Zum ersten Mal bietet Citrix Rabatte für ausgewählte Dienstleistungen für strategische Kunden an. Zurzeit gelten Service-Rabatte nur für das „Delivery Architecture Assessment“ von Citrix Consulting. Für Kunden ab Vertragstufe 4 gilt der gleiche Rabatt wie für Citrix Produktbestellungen. Kunden der Vertragsstufe 1-3 erhalten keinen Rabatt auf diese Services.

Citrix Executive Program Mitgliedschaft: Ab Stufe 4 erhalten Kunden Zugang zum Citrix Executive Programm.

Dieses Programm fördert strategische Beziehungen mit Executives um das Verständnis für Kundenthemen sowie deren Zufriedenheit mit Citrix Lösungen zu verbessern. Das weltweite Programm ermöglicht Executives der Kunden interaktive Sessions mit Citrix Executives in unseren innovativen Briefing Centern, informelle Face-to-Face Meetings sowie Networking Möglichkeiten mit Citrix und anderen Kunden.

Online Vertragsmanagement: Alle

Kunden im Enterprise License Programm haben Zugang zu einem einfachen und personalisierten Bereich auf MyCitrix. Dieses Online Portal bieten einen einfachen Zugriff auf die Anmeldung zum Programm, Onlineverträgen, Programm- und Rabattdetails sowie passenden Champion-Tools. Es erlaubt Kunden auch einfach Ihre Unternehmensdaten zu verwalten und zu aktualisieren.

Citrix ELP

Level	New	Open A	Open B	Open C	Open D	New
Enterprise License Program Programmstufe	1	2	3	4	5	6
Rabatt	--	25%	30%	35%	40%	45%
Commitment	\$ 0	\$ 150 K	\$ 300 K	\$ 600 K	\$ 1 Mio.	\$ 1,5 Mio.
Mindestwert der Erstbestellung	\$ 0	\$ 150 K	\$ 300 K	\$ 600 K	\$ 1 Mio.	\$ 1,5 Mio.
Mindestwert der Nachbestellung(en)	--	\$ 5 K	\$ 5 K	\$ 5 K	\$ 5 K	\$ 5 K
Mindestwert der Renewal Bestellung	--	\$ 75 K	\$ 150 K	\$ 300 K	\$ 500 K	\$ 750 K
Mindestwert für PlusONE Upgrade	--	\$ 225 K	\$ 450 K	\$ 850 K	\$ 875 K	--
Laufzeit Programm	Lebenszeit	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre
Laufzeit Renewal	--	2 Jahre	2 Jahre	2 Jahre	2 Jahre	2 Jahre
Executive Program Mitgliedschaft	--	--	--	Inklusive	Inklusive	Inklusive
Online Vertragsmanagement	Inklusive	Inklusive	Inklusive	Inklusive	Inklusive	Inklusive

Weitere Lizenzprogramme für definierte Zielgruppen

GELA – Government Entity License Agreement

Die Behördenvereinbarungen gehören bei Citrix ebenfalls wie das OLP und das Flex Licensing Program zu den elektronischen Lizenzprogrammen. Vorteile und Konditionen sind ähnlich. Derzeit aktuelle GELA-Verträge: BWB (Bundesamt für Wehrtech-

nik und Beschaffung) und KIGST (Kirchliche Einrichtungen).

Sparkassen-Lizenzierung

Speziell auf die Bedürfnisse der S-Finanzgruppe zugeschnitten hat Citrix ein Lizenzprogramm für diese Unternehmen entwickelt. Sie können ebenso von den Vorteilen der elektronischen Lizenzierung wie vereinfachte Lizenzierung, Installation und Aktivierung profitieren.

Schulprogramm

Unabhängig von den oben genannten Lizenzprogrammen bietet Citrix Schulen, Universitäten, Fachhochschulen sowie nichtkommerziellen Forschungseinrichtungen die Möglichkeit, für Forschungs- und Lehrprojekte kostengünstig Citrix-Software zu bestellen.